

Technico-commercial - Secteur NORD - Ile de France CDI

L'entreprise :

COGETIL est une PME française, basée dans le Nord de la France, spécialisée dans la création de solutions de transfert, stockage et gestion des produits pétroliers et d'équipements d'atelier.

Depuis 1947, COGETIL à développer son savoir-faire dans les réseaux d'équipement d'ateliers mécaniques, de fournitures VL/PL, de distributeurs de produits pétroliers mais aussi d'installateurs de solutions pour le stockage et la distribution de produits pétroliers.

La mission :

Rattaché à la direction commerciale, vous développez le portefeuille Clients du secteur Nord sur les marchés actuels et nouveaux (distributeurs pétroliers, concessionnaires et fournitures VL/PL, installateurs pétroliers, équipement d'ateliers).

Dans ce cadre, vous visitez et dynamisez vos clients existants afin de les fidéliser et menez en parallèle des actions de prospection auprès de nouveaux comptes au niveau de votre secteur.

Profil :

- Vous justifiez d'une expérience réussie de minimum 5 ans sur ce secteur d'activité.
- Vous avez un goût pour la vente de produits techniques répondant à des cahiers des charges complexes.
- Vous savez travailler avec un réseau de sous-traitant installateur.

CV+lettre de motivation à envoyer à l'adresse suivante :
julien.cantard@cogetil.fr